证券代码：430476　　证券简称：海能仪器　　主办券商：海通证券

济南海能仪器股份有限公司
关于2017年度现场业绩说明会暨投资者接待日活动召开情况的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

为切实维护广大投资者的利益，济南海能仪器股份有限公司（以下简称“公司”、“海能”）举行了2017年度业绩说明会暨投资者接待日活动，与投资者进行交流。现就会议有关事宜公告如下：

一、会议召开情况

公司2017年度现场业绩说明会暨投资者接待日活动于2018年4月26日下午13:30—16:30在山东省德州市临邑县花园大街东段海能工业园会议室召开。

公司董事长王志刚先生、董事会秘书宋晓东先生出席了本次会议，与投资者就公司生产经营、未来发展等情况进行了沟通交流。

国寿安保基金管理有限公司、中信证券股份有限公司等部分股东及机构投资者参加了此次会议。

二、会议内容纪要

本次会议设有三个环节：

（一）董事长王志刚先生对行业现状、公司2017年度经营情况

及公司未来发展规划进行简要介绍。主要内容如下：

公司所属行业是仪器仪表制造业，是为科研工作者及质量控制人员提供工具的行业。科学分析仪器由光学、机械、电子、软件、化学、物理、生物等多学科集成，行业技术壁垒高、客户专业性强，毛利率较高。国内分析仪器厂商起步较晚，技术水平与国外厂商仍有较大差距。根据官方统计数据推算，进口仪器在国内行业市场中占比达到70%以上，甚至更多。虽然如此，但自“十一五”末期开始，国家对仪器仪表产业逐渐重视，随着“十三五”规划各相关配套政策逐步落地，国家政策不断向国产仪器倾斜，国产仪器相关行业市场需求不断增加，国产分析仪器逐步替代进口的趋势已经逐步形成。

2017 年,公司实现营业总收入 16,246.85 万元,同比增长 30.33%,实现归属于母公司股东的净利润 2,972.42 万元，同比增长 25.67%,经营活动产生的现金流量净额为 4,786.76 万元,同比增长 260.00%,主要经营业绩保持了持续、稳定、快速增长。公司注重研发，研发投入金额占营业收入比例连续两年超过 10%，报告期末累计获得授权发明专利 10 项、实用新型专利 54 项，软件著作权 29 项，推出了 13 款新产品和多种应用解决方案。

2017 年，公司在稳固发展实验室业务、聚焦食品药品营养与安全的同时，稳步推进气相离子迁移谱技术在风味研究、环境 VOCs 监测以及呼气成分与疾病关系研究等领域的国内应用，购买欧洲 DL 公司“高效毛细管电泳仪”相关技术产权，积极布局医疗诊断、生物制药分析、生命科学等领域；与芬兰 Spectral Engines Oy 达成战略合

作，拓展近红外技术应用领域，借助微小型近红外光谱仪产品，探索进入民用领域。未来，公司在逐步实现 IPO 计划的同时，也将借助新三板的投融资平台，积极寻找可合资并购标的，借助资本市场的力量加快公司外延式发展步伐，积极开拓国际市场。

（二）交流环节。各方关切的主要问题如下：

问题 1：从公司 2017 年度报告及已披露的临时公告可以看出，公司在行业其他细分领域如气相离子迁移谱、高效毛细管电泳、微型近红外光谱、液相色谱等领域进行了战略布局，决策依据是什么？

答复：公司所属行业是仪器仪表制造业下的实验分析仪器制造，行业的特点是多品种、小批量生产，纵观全球排名靠前的仪器公司，如赛默飞世尔、丹纳赫、岛津等公司，均涉足行业多个领域和品种。海能立志成为世界一流的分析仪器制造商，自创建以来即对标国际巨头，未来的发展方向也必定是通过外延式扩张，逐步涉足科学仪器行业多个细分领域和市场。

海能确定进入行业其他细分领域发展是经过多方面考量的。前期需要对拟进入细分领域的行业现状及趋势、市场发展空间、竞争格局及该领域的客户需求等情况进行详细调研和了解，经过一段时间的市场摸索逐步掌握行业发展规律，待时机成熟通过收购资产、购买技术、与行业伙伴合作或自主研发等途径，正式进入该细分领域。

例如，公司在 2015 年收购上海新仪微波化学科技有限公司（以下简称“上海新仪”）之前，已投入研发、生产微波消解仪产品多年，认为微波消解市场空间大、市场增长快，市场时机成熟后，公司启动

并成功收购上海新仪。目前，上海新仪经营业绩快速增长，达到了双方预期。同样，基于公司管理层的前期市场尽调和论证，公司于 2018 年 3 月决定成立山东悟空仪器有限公司，引进了优秀的人才队伍，加快公司高效液相色谱系列产品推向市场的步伐，不断进军高端通用分析仪器市场。

问题 2：目前，国产分析仪器产品与进口高端产品仍存在较大差距，国内外产品的差距在哪里？进口替代空间在哪里？

答复：分析仪器主要分为高中低三类。我们认为，在高端仪器领域基本被国外品牌产品垄断，目前国产仪器与进口仪器的技术差距是十分巨大的，国产仪器几乎无法与进口仪器竞争。公司产品处于中端仪器领域，在中端仪器领域，国内外分析仪器产品的技术差距正在逐步缩小，部分细分产品领域已经达到进口产品水平，尤其是仪器自动化程度方面，公司产品甚至超过国外品牌。但由于国内材料部件、加工技术等原因，在产品可靠性方面，国产仪器略逊于进口仪器。

正是由于上述原因，海能主张全产业链生产，在生产基地设立了精工车间、模具注塑车间和专门负责自主研发电磁阀、隔膜泵的核心部件事业部，进一步提高产品质量和可靠性。目前，海能的有机元素分析系列、样品前处理系列产品已与国外品牌产品正面竞争。以产品质量和可靠性为基础，加以海能对国内市场的深入掌握和快速反应能力，以及政府对国产分析仪器的政策引导，我们坚信国产分析仪器必将逐步替代进口分析仪器。

问题 3：公司的核心竞争力是什么？

答复：海能自 2006 年创立至今，经过十余年的积累和发展，在产品品质、科研技术、人才队伍、市场营销、售后服务方面都有充分的竞争力，但其中最基本、最核心的竞争力在于团队。公司的核心竞争力在于拥有一只行业经验丰富的、相互合作十余年的核心团队。

问题 4：公司有很多行业内的高精尖人物，公司是怎么招揽人才的？

答复：很多行业内的优秀管理人才、销售人才等愿意来到海能，首先是由于近年来国家经济实力不断提升，在境外发展或在外企工作的优秀人才回归国内、推动国产仪器发展的意愿越来越强烈，双方推动国产仪器发展、超越的愿景一致。其次，海能拥有兼容并包的胸怀，且在国产有机元素分析和样品前分析领域处于领先地位，可以为优秀人才施展抱负提供基础和平台。最后，海能一直以来注重人才的吸引和培养，在山东、北京、上海均设有研发办公中心，能够提供行业内有竞争力的薪酬及激励政策，而海能销售人员的人均年销售额也不断增长。

问题 5：公司未来的产品线如何布局？

答复：公司未来产品线计划分为以下几个系列：

一是有机元素分析系列，主要包括定氮仪、脂肪测定仪、纤维测定仪等。二是样品前处理系列，主要包括消解仪、固相萃取仪等。三是色谱光谱系列，主要包括液相色谱仪、光谱仪等。四是毛细管电泳系列，主要包括毛细管电泳仪等。五是通用仪器系列，主要包括旋光仪、折光仪、分光光度计、滴定仪等光学、电化学产品。六是其他产

品，包括培育中的产品。

问题 6：2017 年上海新仪占公司净利润比重较大的原因？

答复：公司自 2015 年下半年收购上海新仪以来，双方在生产、研发、销售、产品等方面进行了深度整合与优化配置。收购前，上海新仪根据订单需求，零星采购原材料，然后进行生产销售；收购后，公司将海能的微波消解产品与新仪的微波消解产品合并，根据年度预计产品需求，批量采购原材料，同时，将大部分产品生产由上海转移到山东生产基地。因此，上海新仪的单位产品成本大幅下降。同理，双方在销售、研发方面也进行了优化配置，故上海新仪净利润占合并净利润较大。

（三）董事长王志刚先生引领与会投资者参观厂区。

特此公告。

济南海能仪器股份有限公司

董事会

2018 年 5 月 2 日